

## 保険代理店・営業パーソンのための

# 「法人開拓特化型 情報提供ツール」 サポート会員制度 新登場！

ご要望にお応えし、いよいよスタート！



新規契約アップ？、継続保険料アップ？、多種目販売推進？  
なかなか育成も難しい…。その悩みを解消できる法人開拓ツールが登場！

- ☑ 法人開拓に、より効果のあるツールはないの？
- ☑ もう少し、シンプルで、使いやすい、効果が出やすいツールはないの？
- ☑ 法人経営者と話が弾むようなツールはないの？

お悩み解消！



スタート記念キャンペーン！  
入会金 50%OFF！

「情報提供型営業手法」のプロフェッショナルが、  
法人開拓に特化した専用の情報提供ツールをご提供します。

《コンセプト》

1. ニーズ顕在化につなげやすいツール！
2. 社長と話が弾みやすいツール！

ご入会の場合、  
サンプルツールを  
無料提供します！

## お申込 本日開始

仮申込（予約）ができます。又、お電話、  
メール、ホームページ（お問合せ）にて仮申  
込みも可能です。

セブンスターズコンサルティング(株)

検  
索

右記のQRコードから直接弊社ホームページにリンク可能です。



URL <https://seven-stars.co.jp/> Mail [info.ssc@seven-stars.co.jp](mailto:info.ssc@seven-stars.co.jp)

# セブンスターズコンサルティング株式会社

7 Stars  
Consulting

住所 東京都港区芝4丁目6番16号 ライオンズ三田 801号

TEL 03-6459-4965 FAX 03-6809-4808 代表メール [info.ssc@seven-stars.co.jp](mailto:info.ssc@seven-stars.co.jp)

# 情報提供ツール

活用マニュアルとセールストーク用スクリプトを併せてご提供致しますので、安心です。

種類	コンセプト&テーマ例
<b>ニーズ顕在ツール (A)</b> (A4 : 1枚程度) ※PowerPoint/PDF	生損保の併売につなげやすいことを主眼にしたテーマとし、購買心理を踏まえた情報提供ツールです。 法人経営者に「気づき」を与え、現状のヒアリングや証券回収がしやすくなり、相談相手としての認知度が高まります。  (テーマ例) ※テーマ例はイメージです。 第1A号 : 「マイカー通勤と企業責任とは？」 第2A号 : 「これからの労災事故対策」
<b>社長と話が弾むツール (B)</b> (A4 : 1枚程度) ※PowerPoint/PDF	法人経営者が日々関心を有している経営課題の解決につながるヒントについて、話題提供や会話ができる情報提供ツールです。一段上の信頼関係を醸成していくことが期待できます。  (テーマ例) ※テーマ事例はイメージです。 第1B号 : 「熱中症対策できていますか？」 第2B号 : 「企業の新たな課題 メンタルヘルス対策」

※1 代理店 : 営業担当者数 20名未満の場合の料金

サービス内容	ブロンズコース	シルバーコース	ゴールドコース
①情報提供ツール (ニーズ顕在化用)	①②いずれかを 8・10・12・2・4・6月 に提供 (①のみ7月サ ンプル提供)	7月サンプル提供 9月より奇数月に提供	7月サンプル提供 毎月提供
②情報提供ツール (社長と話が弾む用)		8月より偶数月に提供	毎月提供
会員専用サポートサービス (相談)	○	○	○
実践サポート・研修の特別割引 (10%~50%OFF)	○	○	○
DVD・ツール・教材の特別割引 (10%~50%OFF)	○	○	○
お客様ご紹介時の特別割引 (※) (成約確定の場合、10%OFF)	○	○	○
<b>料金体系 (税別)</b>	<b>3800円/月</b>	<b>7000円/月</b>	<b>10000円/月</b>

入会金 全コースとも 10000円 (税別) ⇒ **今なら、入会金 5000円 (半額)**

- ☑ ツールの見本と申込資料をお送りしますので、※貴社名・TEL事前入力サービス 300円 (税別) /月 追加  
弊社までご連絡ください！ → 連絡先アドレス : [info.ssc@seven-stars.co.jp](mailto:info.ssc@seven-stars.co.jp)
- ☑ お申込後、手続き完了後に使用可能なサンプルツール1種類を「無料」でご提供します！
- ☑ **スタート記念キャンペーン期間 : 本日~8月10日 (金)迄**  
※お客様ご紹介時の特別割引は、8月10日 (金)迄にご紹介頂いた場合のみ適用。