

広告宣伝DVD

代理店ブランド構築への挑戦



5年間で取扱保険料が2倍、
営業生産性1750万円をかなえる

循環型セールスの実践

★売れ続ける仕組みづくりのヒントがここにある！★

代理店ブランド構築への挑戦

★5年間で取扱保険料が2倍営業生産性1750万円をかなえる循環型セールスの実践
★売れ続ける仕組みづくりのヒントがここにある！★

【出演者】

株式会社KTN総合保険サービスの皆さま
神奈川県横浜市の保険代理店
株式会社 KTN総合保険サービス
代表取締役 西 信勝

循環型セールスを基にした代理店ブランド構築の実現に邁進され、顧客本位の代理店経営のモデルとして着実な成長を遂げている保険代理店。(完全固定給制度も導入)

〔企業理念〕
私たちは、知識を身につけ (Knowledge) 信頼され (Trust) 必要とされる (Needs) 企業を目指します。
〔経営方針〕 お客様の財産を守り、安心を育む情報を日々お伝えします。



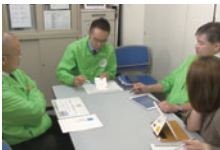
【広告宣伝用】

本DVDの内容にある弊社ノウハウは、以下の方々におすすめします。

- 組織化を図り、代理店として地域に根差したブランド構築に挑戦されたい方
- 顧客接点において差別化を図り、お客様から相談がくる体制を構築されたい方
- 営業手法の品質向上とプロセスの標準化を図りたい方
- 従業員教育や人材採用を強化したい方
- 永続的に発展できる経営モデルを導入したい方
- 循環型セールスを導入し、浸透定着を図りたい方

【DVD内容】

- オープニング
- 循環型セールスの実践
- 循環型セールスの定着
- 循環型セールス実践における職場運営
- 循環型セールスの定着化に向けた仕組みづくり
- 全員参画型経営
- エンディング



有限会社保険ネットワークセンター、株式会社コンダクト 代表取締役 宮宇地 寛氏 推薦!

【企画・制作・著作】セブンスターズコンサルティング株式会社

〒108-0014 東京都港区芝4-6-16-801 ■ホームページ URL <https://seven-stars.co.jp/>
代表メールアドレス Info.ssc@seven-stars.co.jp TEL.03-6459-4965 FAX.03-6809-4808

代表取締役 佐々木篤史 (プロフィール): 保険代理店等、中小/中堅企業や直販社員、代理店研修生、営業部門社員へランチェスター戦略、情報提供型の循環型セールス手法、営業スキルトレーニングの観点から営業力強化のための育成支援を経験。保険代理店(400社以上)、営業パーソン(2000名以上)の成功に貢献。現在はその経験をもとに「営業力強化支援コンサルタント」として、「売れ続ける仕組みづくり」をテーマに、企業、保険/共済代理店、税理士/会計事務所等への経営コンサルティングを実施中。新日本保険新聞社にて「選ばれた地域No.1代理店づくり」について連載中。

- NPO法人 ランチェスター協会 認定イントラクター □ 一般社団法人 地域活性化推進機構 登録専門家メンバー
- NPO法人 日本リスクマネジャー&コンサルタント協会 シニアコンサルタント

このディスクを著作権者に無断で複製(異なるテレビジョン方式を含む)、放送(有線・無線)、上映、公開、演奏、改変等、レンタル(中古品として業者間を流通させること等)に使用することは法律で禁じられています。また、ネットワークを通じて、このビデオディスクに収録された映像・音声を送信できる状態にすることを固く禁じます。

DVD VIDEO 収録内容 (DVDビデオ:1枚)
収録時間:36分



セブンスターズコンサルティング株式会社