

保険営業の強い味方！

保険代理店専用ツール

保険代理店・営業パーソンのための

「法人版&個人版 情報提供ツール」 サポート会員制度 新登場！

ご要望にお応えし、いよいよスタート！



新規契約アップ？、継続保険料アップ？、多種目販売推進？
なかなか育成も難しい…。その悩みを解消できる情報提供ツールが登場！

- ☑ 新規開拓や多種目販売に、より効果のあるツールはないの？
- ☑ もう少し、シンプルで、使いやすい、効果が出やすいツールはないの？
- ☑ お客さまと話が弾むようなツールはないの？

お悩み解消！



スタート記念キャンペーン！ 50%OFF!
「入会金10,000円が、半額5000円（税別）」

「情報提供型営業手法」のプロフェッショナルが、
法人版と個人版の情報提供ツールをご提供します。

《法人版 コンセプト》

《個人版 コンセプト》

1. ニーズ顕在化につなげやすいツール！
2. 社長と話が弾みやすいツール！

1. お客さまに気づきを与えるツール！

会員募集中！

お電話、メール、ホームページ（お問合せ）
にて、弊社までご紹介ください！

セブンスターズコンサルティング(株)

検索

右記のQRコードから直接弊社ホームページにリンク可能です。



URL <https://seven-stars.co.jp/> Mail info.ssc@seven-stars.co.jp

セブンスターズコンサルティング株式会社

住所 東京都港区芝4丁目6番16号 ライオンズ三田 801号

TEL 03-6459-4965 FAX 03-6809-4808

7 Stars
Consulting

1. 法人版 情報提供ツール

種類	コンセプト&テーマ例
① ニーズ顕在化ツール (A4 : 1枚程度) ※PowerPoint	生損保の併売につなげやすいことを主眼にしたテーマとし、購買心理を踏まえた情報提供ツールです。 法人経営者に「気づき」を与え、現状のヒアリングや証券回収がしやすくなり、相談相手としての認知度が高まります。 (テーマ例) ※テーマ例はイメージです。 第HA001号 : 「マイカー通勤の落とし穴！ 企業にも責任が!？」
② 社長と話が弾むツール (A4 : 1枚程度) ※PowerPoint	法人経営者が日々関心を有している経営課題の解決につながるヒントについて、話題提供や会話ができる情報提供ツールです。一段上の信頼関係を醸成していくことが期待できます。 (テーマ例) ※テーマ事例はイメージです。 第HB001号 : 「企業の新たな課題 メンタルヘルス対策」

2. 個人版 情報提供ツール

種類	コンセプト&テーマ例
③ 気づきを与えるツール (A4 : 1枚程度) ※PowerPoint	生損保の併売につなげやすいことを主眼にしたテーマとし、購買心理を踏まえた情報提供ツールです。 お客さまに正しい保険の掛け方等の「気づき」を与え、ヒアリングや証券回収がしやすくなり、相談相手としての認知度が高まります。 (テーマ例) ※テーマ例はイメージです。 第K001号 : 「突然の病気やケガに備えるために」

会費 (料金) 体系

※貴社名・TEL事前入力サービス 300円 (税別) /月 追加

【法人版ツール】

(1)スタンダードコース : 毎月①か②のいずれかひとつを提供 : 5,000円/月 (税別)

【個人版ツール】

(1)スタンダードコース : 毎月③を提供 : 5,000円/月 (税別)

➡ **モニター代理店10店募集中！ モニター代理店になれば、法人版・個人版のいずれも、3,800円/月 (税別) で、毎月提供！！**

お得！



※パワーポイントにて提供しますので、貴社なりに自由に変更を加えながらオリジナルツールとして活用することが可能です。

※活用マニュアルとセールストーク用スクリプトを併せてご提供致しますので、安心です。

※ 1 代理店 : 営業担当者数 20名未満の場合の会費 (料金) ※ 入会金10,000円のところ、今なら5,000円 (税別) です。