

遺伝子検査 活用事例のご紹介

コリとれーるごく楽 河本 未希 様



GoKuRaKu
コリとれーるごく楽

このような方にごく楽をお勧めします

東京都武蔵村山市神明4-119-4



遺伝子検査キットの販売を始めようと思われたきっかけは？

わたしは、健康寿命を延ばしていこうという地域密着型のサロンをやっていますが、自分のリスク、自分がどうゆう遺伝子を持っているかということを知ることによって、それぞれのお客さまに適したサービスの提案できると思い、まず多くの方に自分を知るところからスタートして、予防していただきたいと思ったのがきっかけです。



お客さまにどのように発信されていますか？

当サロンの公式アカウントに500人以上の方に登録していただいているますが、まずは既存のお客さまに発信しています。あと、この検査キットを買っていただいた方に施術でサービスというのもLINEで発信しています。またFacebook、Instagram、ホームページでも発信しています。

お客さまの反応はいかがですか？

店内にもPOPを貼っていますが、色々発信したことによって問い合わせがくるようになりました。例えば、子供にもできるのかな？という反応も多くあります。



ご本業に対する良い影響はありましたか？

ただ癒されるだけではなく、うちに来ていただくとか役に立つ情報があるといった、ひとつの相談窓口みたいな形になって、地域の健康寿命を延ばしたいと思っています。お陰様でさらに信頼性が上がってきていると思っています。