

# 「ぽけんアプリ」の提供を開始

## 企業、企業内従業員との 接点強化を図る

### ぽけん株式会社



山越氏

ぽけん株式会社(山越敬介代表)はこのほど、保険代理店が企業および企業内従業員との接点強化を図るための業務ツール「ぽけんアプリ」の提供を開始した。アプリは企業の健康施策推進を支援するコンテンツをそろえており、アプリを導入した企業の従業員はアプリ内で自身の健康状態の把握(ストレスチェックなど)やチャット機能での産業医などへの相談を簡易に行うことができる。また、アプリ内には代理店の専用ページを設置でき、企業の各従業員と個別にやり取りできるチャット機能も有しており、情報提供面で活用すれば代理店の付加価値向上が図れそうだ。

## 企業の健康施策推進を支援

「ぽけん社立ち上りに代理店が取り残されぬ理由について。山越 海外では数年前からIT企業などが積極的に健康業界のDXに取り組んでおり、国内でもこの流れは避けられない。今後は大手保険会社や保険代理店によるDXの取り組みが一気に拡大するだろう。この動きを先行して、企業にお

けるべき良い話ではない。代理店が休んでいても仕事が動く仕組みづくりが、代理店にとっても重要なことだ。そこで当社では企業の健康支援というテーマを活用して、企業お

よび従業員と代理店の継続的な関係性の仕組みをつくることを考えた。それがぽけんアプリだ。企業側としてもストレスチェックなどの健康施策が重要視されるなか、代理店がぽけんアプリの健康支援機能や保険相談機能を通して、新規企業開拓や取引先企業支援および従業員支援が図れるよう、一石二鳥ならぬ一石三鳥の仕組みにしたい。

「健康経営は企業にとって関心が高い。山越 健康経営を企業とのアプローチに活用することの利点は、企業が国から健康診断奨励やストレスチェック、産業保健体制など、さまざまな実施策を課せられており、取り組まざるを得ない状況にあることだ。この仕

組を通して、一代理店でも大手が手掛けるような企業支援が可能になる。山越 代理店と企業との関係性を強めるためにこの仕組みが役に立てばありがたい。

「海外事例から学ぶが保険代理店の新しいカタチ」アプリ活用によるハイブリッド型保険代理店ビジネス」日時：11月18日(木) 14時から

「保険代理店の生き残り戦略」法人営業のススメとクロスセルにつながる保全とは」(株式会社hokan)の共同開催セミナー)日時：11月26日(金) 13時から

## 「ドラレコ・ロードマネージャー」販売開始

### 官民DXで道路点検をサポート

三井住友海上

三井住友海上と株式会社アーバンエクスプレックス(以下「アーバンエクス」)は12月から、全国の自治体や道路修繕事業者に対して道路等のメンテナンスを支援するサービス「ドラレコ・ロードマネージャー」の販売を開始する。

同サービスは、各地域のさまざまな企業の車両に設置されたドライブレコーダーのデータを活用することにより、従来のようなパトロール走行を行うことなく、広範囲の路面情報を把握することができ、地域企業と連携した自治体DX(デジタル)の推進に、事故

道路の点検・管理業務には、高額な専用点検車両や専門職員の目視確認が必要になり、コストの増加や点検担当者不足の課題が生じている。これらの課題を解決するために、三井住友海上の自動車保険に付帯するドライブレコーダーにアーバンエクス社のAI画像分析技術を搭載することで、その映像から得られるデータを活用した道路点検の支援サービスを

開発。昨年より品川区、尼崎市等12の自治体にて実証実験を行い、道路損傷箇所の検知精度に高い評価を得たため、本サービスの販売開始に至った。

事業者等の車両に設置されているドライブレコーダー等から、広域な路面状態のデータを自動的に収集し、AIが道路損傷箇所を検出し地図上に可視化。損傷箇所の修繕要否はクラウド上で一元管理でき、道路修繕事業者等への連携やレポート出力も簡単に行えるため、道路点検・管理業務の高度化・効率化を実現。同社では、このサービス

個々のお客様毎に  
印字内容が  
変えられる!

貴社のパンフレットやDMを、より効果的に変えてみませんか!

# バリアブルプリンティングサービス

広済堂ネクストが、貴社のDMを「OnetoOneマーケティング」に対応したパーソナライズされた印刷物の企画・データ処理・制作・発送・アフターフォローをワンストップで提供いたします。同じ内容を大量に訴求するだけの画一的な印刷コミュニケーションから、個々のお客様毎に対応したコミュニケーションに変革可能です。

**例①** パーソナライズパンフレット (優良顧客向け販促ツール)

- 顧客の趣味嗜好、購買履歴を反映し、ターゲットを絞り、3パターンの冊子を作成
- 表紙にお客様の御名前を印刷し、特別感を醸成

**例②** BtoB/C 営業・販促案内 最新の情報を適時発信「DMパックサービス」

**大ロット対応**  
豊富な圧着DMバリエーション

圧着はがき

ゆうメール

定形封書

通知・情報保護はがき

**小ロット対応**  
低コスト、在庫レスを実現するフルカラーバリアブル印刷

メールパック

ノンストップ出力・加工

オフセット・輪転

ハイブリッド

デジタル印刷

KOSAIDO GROUP  
広済堂ネクスト

<https://www.kosaido.co.jp>

【東日本】〒105-0023 東京都港区芝浦1-2-3 シーパンスS館13階 / TEL 03-3453-0556

【西日本】〒541-0043 大阪市中央区高麗橋4-1-1 興銀ビル2階 / TEL 06-7178-0530