

グローバルでのあらゆるベストプラクティスがここにあります。

LIMRAについて

LIMRAは、世界71か国で1,100を超える生命保険会社・金融機関および代理店企業が加入する、金融サービス業界における世界最大級の協会であり、業界のリーサーおよびメンバー企業へのソリューションを提供するパイオニアです。1916年より、これまで100年以上にわたり、業界とメンバー企業に対して最大限の貢献をするために、さまざまな価値提供を行っています。業界情報の客観的なリーサーと分析レポートの提供、新たなアイデアによるコンサルティング、営業チャネルの募集人およびマネジャー向けの能力開発プログラムの提供、募集人のリクルートとセクションツールの開発など、常に最先端のソリューションとサービスをメンバー企業に提供し続けています。日本では、60年以上前にLIMRAの前身であるLIAMA（Life Insurance Agency Management Association）のプログラムが、現在の支社経営の礎となっています。今後も、信頼のおける業界の情報源として、メンバー企業の皆様が新たな機会を捉え、業界における影響力をさらに拡大できるように、最新の情報をお届けします。

保険会社・金融機関・代理店など金融サービスの営業チャネルの皆様をサポートします。

Education & Professional Development

■ 教育と専門能力開発のトレーニング

募集人向け・マネジャー向けに、対面やオンラインコースによる効果的なトレーニングの機会を提供します。レベルごとに高いパフォーマンスと成長が促進されるよう、体系的にプログラムが設計されています。

[募集人育成プログラム]

- Producer Development Series (PDS)
- Trustworthy Selling® (TS)
- AFA・PFA・MFAシリーズ

[マネジャー育成プログラム]

- Fast Track to Management (FTM)
- Pacesetter



Rewards and Recognition

■ 表彰と認定制度

新契約件数と継続率の両方の達成を評価し表彰する制度です。古くから国際的に認められている統一資格であり、認定に向けて質の高い契約を維持させる営業活動は、多くの企業・募集人のモチベーションを高めています。

- International Quality Award (IQA® : 国際継続率優秀賞)
- International Award for Productivity (IAP : 国際生産性優秀賞)
- International Quality Management Award (IQMA : 国際継続率経営優秀賞)



Talent Assessments

■ 採用候補者と募集人の能力評価

一般的な適性検査とは異なり、保険募集人としての成功の可能性を評価しレポートを提供します。さらに、セールススタイルやセールスプロセスごとの強みや課題を評価することで、採用後のパフォーマンス向上に活用することを可能にします。

- Career Choice™ (キャリア・チョイス)
- Personality Styles Profile (パーソナル・スタイル・プロフィール)



Research & Data Analytics

■ グローバルな研究・分析レポートとコンサルティング

メンバー企業は、LIMRAのグローバルな研究と分析データにアクセスしてダウンロードすることで、効果的なビジネス戦略の構築に活用できます。顧客・テクノロジー・規制・販売チャネル・生命保険・リタイアメントやその他の金融商品に関する最新のトレンドをいつでもモニタリングすることができます。

- リサーチレポートを毎年100本以上提供
- InfoCenter（インフォセンター）へのリクエスト
- 各種マガジンの提供

