

# 営業力をワンランク アップする

## 保険代理店のための《法人開拓プログラム》

「法人開拓がうまくいかない」と、お困りの代理店経営者の皆さまへ

営業力強化支援コンサルタントが、課題解決をサポートします

実現できること！

- ☑ 営業の生産性を大幅にアップできます。
- ☑ 他社との差別化を図ることができます。
- ☑ 貴社のブランドを構築できます。



ご相談は  
無料

個人マーケットの縮小が見込まれる一方で、営業生産性の向上が求められています。そのため『法人開拓』が必要不可欠と言われてはいますが、多くの代理店の皆さまが『法人開拓』をどのように進めたらいいのかという課題を抱えています。

弊社独自の《法人開拓プログラム》が貴社の課題を解決します

①

社長面談までの  
5ステップ手法  
【白地開拓編】

②

保険管理  
コンサルティング手法  
【基本編】

③

保険管理  
コンサルティング手法  
【応用編】

この《プログラム》では、リスクマネジメントを活用して  
保険によるリスク対策のプロとしての地位を確立することをめざします。

URL <https://sevenstars-consulting.com/>



「日本の営業」を応援する営業力強化支援専門

セブンスターズコンサルティング株式会社

住所 東京都港区芝4丁目6番16号 ライオンズ三田 801号

TEL 03-6459-4965 FAX 03-6809-4808 代表メール info.ssc@seven-stars.co.jp



# 保険代理店のための《法人開拓プログラム》

コンサルティングメニューの基本パターンは以下の3つです。

但し、貴社のご要望に合わせてカスタマイズすることも可能ですので、お気軽にお問合せください。

すぐにスキルアップをめざしたい代理店さまに

## 1日速効コース

### ■ 1日速効研修コース（まずは基本の習得をめざします）

内 容	保険管理コンサルティング手法【基本編】のエッセンスを1日で習得する速効コースです。
日 程	1回（原則4～5時間）

短期間で成果に結びつけたい企業さまに

### ■ ベーシック・コンサルティング（研修を主体に3か月で完結をめざします）

内 容	【白地開拓編】【基本編】【応用編】の3つのテーマについて、主に研修を主体として考え方を学びながら実践につなげるコンサルティングを行います。
日 程	原則、3回実施（期間：3か月間） 1回当たり 3～4時間

本格的な実践と定着で持続的な成果に結びつけたい企業さまに

### ■ 実践・定着コンサルティング（6か月で本格的に実践・定着をめざします）

内 容	【白地開拓編】【基本編】【応用編】の3つのテーマについて、研修を実施しながら、貴社独自の戦略の立案から営業ツールの作成、営業トークのトレーニングまで、その都度、課題を解決しながら実践につながるコンサルティングを行います。
日 程	原則、6回実施（期間：6か月間） 1回当たり 3～4時間

ご不明な点は、お気軽にお問い合わせください

TEL 03-6459-4965 メール：info.ssc@seven-stars.co.jp

## ご相談の流れ

※東京都以外の場合は別途交通費をお願いする場合もございます。

### お問い合わせ

お電話、代表メール、弊社ホームページからお気軽にご連絡ください。

### 事前ヒアリング

貴社に訪問し営業活動の現状や課題についてヒアリングを行います。

### ご提案

貴社の課題解決に向けたコンサルティングプランをご提案します。

### コンサルティング

機密保持契約書等を締結し、詳細打合せ後、スタートします。