

法人支援・コンサルティング部門 責任者の皆さまへ

業務提携のご提案

-ランチェスター戦略-

研修・コンサルティング事業提携について

ランチェスター戦略を活用し、企業コンサルティングノウハウの充実を図り、
企業の成長をサポートすることで、企業の経営不振を回避できる

NPO法人 ランチェスター協会

ごあいさつ



日本経済は、「未曾有の不況」から未だに抜け出せない状況が続いております。

ランチェスター販売戦略は、このような状況においてより一層の効果を発揮する販売戦略で、この戦略を採用されている成功企業様が「弱者の戦略」「不況期の販売戦略」「負けない戦略」と言われる由縁でございます。

私達の活動の根底にあるもの、それはランチェスター販売戦略を通じて、社会経済に貢献することです。

過去、幾多の企業様がランチェスター販売戦略を応用して数多くの困難を乗り越え、再起してトップ企業まで上り詰めたことは、ランチェスター販売戦略の歴史に深く刻まれております。この優れた販売戦略を一社でも多くの企業や団体にご導入、ご活用していただき、成功を創りだしていただくことがこの上ない喜びでございます。

そのために各種セミナーや教材の開発等お客様向けのサービスの拡充に努めております。

併せて協会の優秀な認定インストラクターを育成しております。

ランチェスター販売戦略は、独特のノウハウ、独特のスキルを持っております。

どこでも、いつでも「ランチェスター」、困った時にも「ランチェスター」をキーワードに「ランチェスター協会」にお問い合わせさせていただきますようお願い申し上げます。

多くの成功企業を創ること、それが私達ランチェスター協会の願いです。



NPO法人ランチェスター協会

名誉会長 田岡 佳子

理事長 竹端 隆司

役員のご紹介

理事長	竹端 隆司	株式会社ファインテック 代表取締役 / 株式会社アベノ興産 代表取締役
名誉会長	田岡 佳子	株式会社ランチェスターシステムズ 代表取締役
顧問	井関 利明	慶應義塾大学 名誉教授
顧問	千本 倅生	株式会社レノバ代表取締役会長 / 元 イー・モバイル株式会社 代表取締役
顧問	澤田 秀雄	株式会社エイチ・アイ・エス 代表取締役会長
専務理事	勝股 敦	株式会社CTA 代表取締役会長
理事	小泉 徹	東京都立大学 名誉教授 / ランチェスター戦略学会 会長
理事	塩手 干城	株式会社ランチェスター戦略経営 代表取締役
理事	森 健一	前 中小企業基盤整備機構 マネジャー
理事	村上一幸	株式会社ケミストリー代表取締役 / 中小企業診断士
理事	佐々木 篤史	セブンスターズコンサルティング株式会社 代表取締役/ 金融内部監査士/
理事	草間 義明	株式会社パイロットコーポレーション 総務部総務課係長
理事	松本 泰世	松本税理士事務所 所長
理事	佐藤 崇	GMOインターネットグループ株式会社グループSV・シナジー推進室 室長 / NPO法人ランチェスター協会 IT顧問
理事	村上 葉子	株式会社スターファイル 代表取締役 / NPO法人ランチェスター協会 事務局担当
監査役	柳生 雅信	柳生雅信税理士事務所 所長

ランチェスター戦略とは



ランチェスター戦略の創始者
田岡 信夫先生

ランチェスターとは、1868年(明治元年)にロンドンで生まれた自動車や航空工学の技術者の名前です。

自ら手掛けた戦闘機が実戦においてどのような成果を収めたかに強い関心を持ち、第一次大戦から導入された航空機による空中戦を注意深く観察・分析し、兵力量(武器性能)と損害量の関係において法則性があることを発見しました。

その後、第2次世界大戦中、アメリカの軍事作戦の研究班によりランチェスター戦略モデルが開発され、大戦後期の太平洋戦争の上陸作戦を始め各地の戦闘に活用され、多大な成功を収めました。

この**軍事戦略としてのランチェスター戦略を競争の激しいマーケティング分野にも応用できる**と直感した田岡信夫氏は、社会心理学の知識を元に、日本の市場をサンプルとして研究の末、**企業の販売戦略として再構築されました。**

田岡氏は高度成長期の日本の企業に科学的な販売戦略として提唱し、さらに1970年代の不況期(オイルショック)に**日本のマーケティングの現場で、多くの実践活動を行い、市場シェアを重視するこの戦略は、その効果を遺憾なく発揮し、採用した企業は、日本経済をリードする大企業へと発展しました。**

田岡氏は、1984年に他界されましたが、**「販売戦略のバイブル」**ともいわれ、ランチェスター戦略の精神と理論は、今も進化して生き続けています。

1. 定義 : 競争戦略の理論と実務体系
2. 成り立ち : ランチェスター法則、クープマンモデル、田岡・斧田シェア理論を基に田岡信夫が構築した競争戦略
3. 特長 : 市場占有率を判断基準とし、市場地位別の戦い方を指導原理とする
4. 実績
 - 70年代以降、トヨタ、パナソニック、日本生命、武田薬品、アシックス、ソニーなどの日本を代表する大手企業
 - 80年代以降、ソフトバンク、H.I.S.、フォーバル、イナバ食品などの当時のベンチャー企業

(参考) 知的財産権について

経営戦略としてのランチェスター戦略は田岡信夫氏が確立したものです。

その著作権と、「ランチェスター戦略」という商標の2つの知的財産は株式会社ランチェスターシステムズ(代表取締役 田岡 佳子)が所有しております。

当協会は同社より知的財産権の管理を委託されており、この知的財産権を元にランチェスター戦略の普及啓蒙活動を行っております。



弊協会の事業概要 ①

1. 研修・コンサルティング事業

- (1) 入門講座
- (2) 専門研究コース
- (3) 企業への研修・コンサルティング
- (4) 企業・組織・団体との業務提携による会員企業・顧客企業等への研修・コンサルティング

2. 認定インストラクター養成事業

- ・ランチェスター戦略の普及拡大を担う認定インストラクターの養成を行う
- ・活動中の認定インストラクター数:約50名程度

3. 事例研究会の運営事業

- ・「戦略研究会」(隔月開催)
- ・成功体験を積まれた企業経営者を招聘し、事例研究を行う(経営者支援・インストラクター教育等)



弊協会の事業概要 ②

1. 会員制度 事業

(1) 個人会員

① 正会員 (協会の活動目的に関与して参画する個人: 議決権あり、理事長承認が必要)

- ・入会金 : 5,000円(税込)
- ・年会費 : 20,000円(税込)

② 賛助会員 (協会の活動目的に関与して参画する個人: 議決権なし)

- ・入会金 : 5,000円(税込)
- ・年会費 : 15,000円(税込)

(2) 法人会員 (協会の活動目的に関与して参画する法人: 議決権なし)

- ・入会金 : 50,000円(税込)
- ・年会費 : 1口 100,000円(税込)

(資本金)

- ・1千万未満 : 1口
- ・5千万以上 : 3口
- ・5千万未満 : 2口

【 会員特典 】

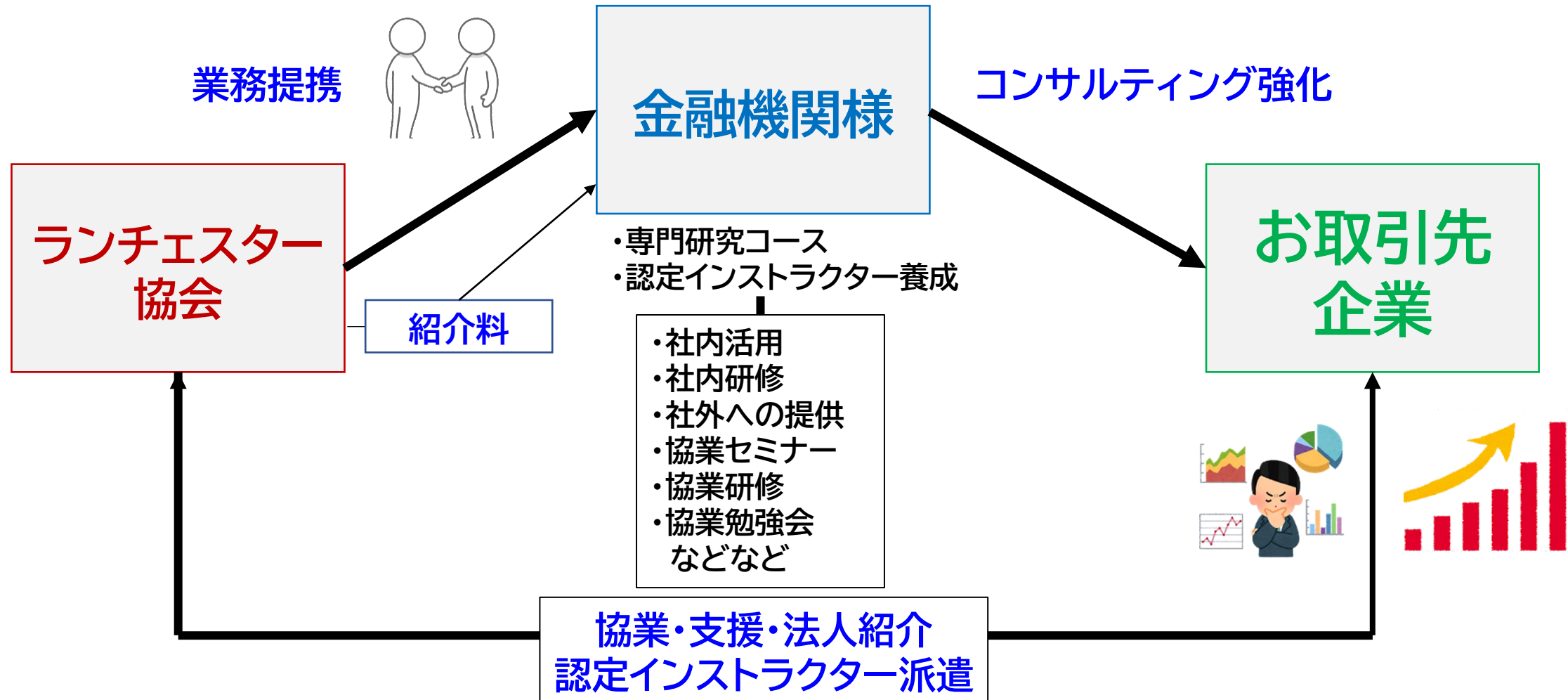
(1) 個人会員特典

- ① 入門講座の受講料が無料
- ② 協会指定の講演会、講座が無料もしくは優待料金 (回数制限なし) 戦略研究会など
- ③ 協会指定の講演会、講座にお連れ様3名まで無料招待
- ④ 随時、経営に役立つ情報提供

(2) 法人会員特典

- ① 入門講座の受講料が無料
- ② 協会指定の講演会、講座が無料もしくは優待料金 (回数制限なし) 戦略研究会など
- ③ 協会指定の講演会、講座にお連れ様10名まで無料招待
- ④ 個別の経営相談(初回無料)
- ⑤ 随時、経営に役立つ情報提供

企業への研修・コンサルティング業務提携イメージ



認定インストラクター資格活用イメージ



貴社
認定インストラクター

ランチェスター協会とのタイアップ
による各種支援も可能です！

□ 社内研修

- ・管理職研修
- ・営業担当者研修
- ・新人研修
- ・企画製造部門研修
- ・研修開発部門研修
- ・その他

□ 社内 部門向けコンサルティング

- ・社内の各部門における差別化戦略について、認定インストラクターによるコンサルティングを実施

□ お取引先さまへのセミナー

- (対象) ・取引法人 ・新規法人など
- ※ お取引先様へのご支援ツールとして、ご利用頂くことで、新たな信頼関係構築につながります。

Appendix

研修メニュー：「入門講座」

「ランチェスター戦略」の本家本元であるNPO法人ランチェスター協会が主催する「ランチェスター戦略 入門講座」です。ランチェスター戦略の基礎概要を学び、習得して頂けます。我が国が誇る販売戦略(ビジネス戦略)のバイブルの基礎を学ぶことができます。

👍 こんな企業経営者、コンサルタント、士業の方々におすすめします！

- ランチェスター戦略とは、何かを知りたい方
- 自社の経営戦略・営業戦略・販売戦略を再検討、再構築したい方
- ランチェスター戦略の認定インストラクター資格に興味のある方
- ランチェスター戦略を自社内の実務に活用・浸透させたい方



受講方法	集合研修(オンライン研修)
開催時間	最大90分程度(質疑・応答含む)
開催内容	ランチェスター戦略 基礎知識
開催頻度	月 1~2回
受講料金	3,300円(税込)

まずは、観て、聴いて、実感
いただければ幸いです！

研修メニュー：「専門研究コース」

我が国が誇る「販売戦略のバイブル」といわれるランチェスター戦略をマスターする唯一の講座として、長年開催され続けてきた伝統のコースです。シェアが低い企業がいかにして、市場の圧倒的1位にたどり着いたか。その思想とシナリオが理解できます。

- ソニー、トヨタ、ブリヂストン、キャノン販売、HIS、ドトールコーヒーなど、業界や企業規模を問わず、国・地域や時代を超えて、シェアアップと事業の拡大成長を導いた成功法則
- 統計的な結果に基づき、見出された原理原則と細やかな実践ノウハウの集大成
- 協会認定インストラクターの中から実践指導経験が豊富で選定された講師が各講座を担当

研修ゴール

- ランチェスター戦略の原理原則が理解でき、戦略を描く段階での判断のミスがなくなります。
- ビジネスの現場での活用、応用ができ、具体的な戦略や戦法の立案と実践の方法がつかめます。
- 受講者同士の交流も図れ、人脈が拡大します。
- コース修了者は、協会認定インストラクター講座の受講資格が得られます。

受講者の感想

- No.1をめざす戦略をいかに戦術に落とし込むのか、そのアプローチが理解できました。
- 自社の顧客と一緒に活用できるし、知識も習得できた。
- シェア獲得のための再現性のある方法を知ることができた。
- 自社の強みの作り方、顧客からの選ばれ方について、考えを改めることができた。
- 現業に沿った講義内容で、事例も多く紹介されて実践的で分かりやすかった。

👍 こんな方におすすめ！

- 各事業の問題点を洗い出し、ポートフォリオを最適化したい。
- 経営幹部等、社員が自発的に戦略を描いて実践できるようにしたい。
- 営業現場のテコ入れをして、担当地域の市場シェアを確実に上げたい。
- 営業部隊に戦略的、効率的に営業活動をして欲しい。
- 事業拡大のためにどの地域から攻略すれば勝てるのか、その順で拠点を築けばよいか、効果的な戦略を描きたい。
- 新製品を新たに企画し、新事業を円滑に立上げたい。
- 社員研修、管理職研修、部門別研修として、定例化して導入したい。
- 社内の他部門支援や顧客・関係企業支援のため、ノウハウを習得したい。
- 自社の過去の成功と失敗の体験の原因と構造を分析・把握して、次世代の経営者の支援をしたい。
- 自社の後継者の育成のために活用したい。



「専門研究コース」プログラム概要

概要

- 全5講座(第1～第5講座)を1講座につき、
 - ・「本講座」
 - ・「フォローアップ講座」
- Zoomを利用したオンライン講座のため全国から参加可能
- 【フォローアップ講座とは】
本講座での解説を基に、演習課題に取り組みを頂き、下記の内容にて開催をいたします
 - ・演習課題の解答解説
 - ・質問への解説による理解促進
 - ・事例解説による理解・活用促進

受講料

非会員の方：132,000 円(税込)

個人会員の方：118,800 円(税込)

法人会員の方：104,500 円(税込)

※ 受講料+配布資料+消費税

講座	内容	開催日
ランチェスター戦略基本編	1. ランチェスター戦略とは 2. ランチェスター法則 3. 弱者の戦略、強者の戦略 4. 市場占有率(マーケット・シェア)の科学 5. 3つの結論	オンライン講座 本講座開催日 【第70期】2023年04月10日(月) 【第71期】2023年07月19日(水) フォローアップ講座 【第70期】2023年04月17日(月) 【第71期】2023年07月24日(月)
地域戦略編	1. 地域戦略の基本方針 2. 商圏 3. 地域戦略のノウハウ 4. 地域戦略の実務 5. ケース演習	オンライン講座 本講座開催日 【第70期】2023年04月25日(火) 【第71期】2023年08月02日(水) フォローアップ講座 【第70期】2023年05月16日(火) 【第71期】2023年08月09日(水)
シェアアップ戦略編	1. ローラー調査 2. 市場シェアとカバー率 3. ランチェスター式ABC分析 4. シェアアップ目標と戦略づくり 5. ケース演習	オンライン講座 本講座開催日 【第70期】2023年05月23日(火) 【第71期】2023年08月22日(火) フォローアップ講座 【第70期】2023年05月30日(火) 【第71期】2023年08月29日(火)
営業戦略編	1. セールスマンには作業を標準化すべし 2. セールスマン管理の問題点 3. セールス・マネジャーの条件 4. コンサルティング・セールスーその現状と課題	オンライン講座 本講座開催日 【第70期】2023年06月07日(水) 【第71期】2023年09月04日(月) フォローアップ講座 【第70期】2023年06月14日(水) 【第71期】2023年09月11日(月)
市場参入戦略編	1. 多角化戦略 2. 市場参入と製品戦略 3. 市場時期別の戦略	オンライン講座 本講座開催日 【第70期】2023年06月19日(月) 【第71期】2023年09月19日(火) フォローアップ講座 【第70期】2023年06月28日(水) 【第71期】2023年09月27日(水)

認定インストラクターとは

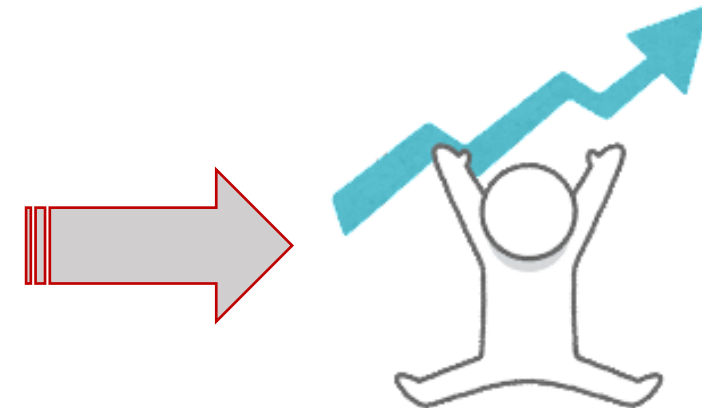
認定インストラクターになれば、ランチェスター協会が提供するテキスト教材を使って、講演や研修の講師をすることができ、執筆・出版することも可能となります。

資格を保有いただくことで、社内外研修やお取引先へのセミナーなどで、インストラクションすることができるようになります。

弊協会では資格を保有する皆さまへのブラッシュアップの機会を設けており、より一層のスキルの向上やインストラクター相互のコミュニケーションにより、情報と運営ノウハウやインストラクション技術を共有することができます。

👍 こんな方におすすめ！

- 中小企業診断士、税理士などの士業の方
- 金融機関、コンサルタント業など企業支援業の方
- 講師業の方
- 顧問先、顧客企業への差別化をサポートされたい方
- 自社内の企画部門や教育部門に講師を要請したい方
- 自社の戦略づくり反映した経営者や経営幹部の方



認定インストラクター養成研修 概要

開催時間

1日:7時間 × 5日間

時期

2023年度5月以降

諸費用

■養成研修費用

1名 : 33万円(税込)

講座	内容
オリエンテーション ランチェスター戦略基本編	・ランチェスター戦略とインストラクター ・基本編の理論とその解説方法 ・基本編の演習問題とその解説方法
ランチェスター地域戦略編	・地域戦略編の理論とその解説方法 ・地域戦略編の演習問題とその解説方法
シェアアップ戦略編	・シェアアップ編の理論とその解説方法 ・シェアアップ編の演習問題とその解説方法
営業戦略編	・営業戦略編の理論とその解説方法 ・営業戦略編の演習問題とその解説方法
市場参入戦略編	・市場参入戦略編の理論とその解説方法 ・他の競争戦略理論との比較
インストラクション技術	・インストラクション実習 ・ビデオフィードバック ・表現技術、技法研修 ・質疑応答のやり方 ・インストラクション技法の個別指導
特別講演	
インストラクター学科検定	・ランチェスター戦略理論の理解度を確認する筆記試験
ランチェスター協会年次総会	・総会出席(総会、記念講演会、懇親会)
学科検定のフィードバック インストラクター実技検定の準備	・筆記試験のフィードバック ・インストラクション実習
インストラクター実技検定	・インストラクション実施 ・評価
認定インストラクター ガイダンス	・インストラクターの心得と運用規則 ・インストラクター認証式



(参考)

2023年度 第1期 インストラクター養成講座



特定非営利活動法人

ランチェスター協会

	ランチェスター戦略 2023年度第1期 インストラクター養成講座のご案内	
---	---	---

★前期コース研修プログラム

開催日	時間	講座名	講座内容	担当講師
5月21日 (日曜日)	10:00 ~ 11:00	理事長ご挨拶 オリエンテーション	ランチェスター戦略とインストラクター養成講座について	竹端隆司
	11:00 ~ 16:30	戦略基本編	戦略基本編の理論とその解説方法	佐々木篤史
	16:30 ~ 17:00	次回課題の説明	2日目の説明、学科検定試験用紙の配布(講義毎に2問で計10問)	吉田稔
5月28日 (日曜日)	9:30 ~ 12:30	地域戦略編	地域戦略編の理論とその解説方法 地域戦略編の演習問題とその解説方法	山下一
	13:30 ~ 16:30	シェアアップ戦略編	シェアアップ編の理論とその解説方法 シェアアップ編の演習問題とその解説方法	吉田稔
	16:30 ~ 17:00	次回課題の説明	3日目の説明(鈴木さん録画配信可能性)	鈴木俊介
6月4日 (日曜日)	9:30 ~ 12:30	営業戦略編	営業戦略編の理論とその解説方法 営業戦略編の演習問題とその解説方法	村上一幸
	13:30 ~ 16:30	市場参入編	市場参入戦略編の理論とその解説方法 市場参入戦略編の演習問題とその解説方法	鈴木俊介
	16:30 ~ 17:00	次回課題の説明	4日目・5日目の説明、学科検定提出の説明、理解度テスト(50問)の説明、実技検定用プレゼン資料配布と説明、ドレスコード説明	佐々木篤史

★後期コース研修プログラム

開催日	時間	講座名	講座内容	担当講師
6月24日 (土曜日)	9:30 ~ 11:30	学科検定用紙回収 (最初に収集) 学科試験解答説明	インストラクターより回答を解説	鈴木俊介
	11:30 ~ 12:30	理解度テスト (50問)を実施、回収	ランチェスター戦略理論の理解度を確認する筆記試験 (昼休み:田岡先生のビデオ視聴)	佐々木篤史
	13:30 ~ 15:00	田岡会長よりメッセージ プレゼンスキル研修	インストラクション実習、 表現技術と技法、質疑応答の方法など	田岡会長 佐々木篤史
	15:00 ~ 16:30	実技検定発表の準備・説明・練習	実技検定発表順の決定、実技試験前質疑応答、録画(Ipad) 実技検定前プレゼン1名につき、10分~15分(参加者で評価)	鈴木俊介 佐々木篤史
6月25日 (日曜日)	9:30 ~ 10:30	学科検定のフィードバック 理解度テストのフィードバック	学科検討と筆記試験のフィードバック	鈴木俊介 佐々木篤史
	10:30 ~ 11:00	実技検定の自習・準備	実技検定の自習・準備(各自)	佐々木篤史
	11:00 ~ 15:00	インストラクター 実技検定	インストラクター実技検定(1名毎:30分、休憩:5分) 理事長、担当講師による評価	竹端隆司 鈴木俊介 佐々木篤史
	15:00 ~ 16:30	各種ガイダンス インストラクター養成講座修了証交付 インストラクター認証式	修了証交付、インストラクター認定証交付 契約書の内容説明 インストラクター心得と運用規則	竹端隆司 佐々木篤史

ご連絡先: 弊協会 事務局

NPO法人 ランチェスター協会 担当: 村上

TEL: 03-6908-9561 FAX: 03-6908-9562

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場3-2-14-4F

URL <https://lanchester.or.jp/>

お問い合わせの際は、本ご提案書を見たとおっしゃっていただけますと幸いです。

営業事務サポート会社

- ・セブンスターズコンサルティング株式会社 代表取締役 佐々木篤史
- ・〒108-0014 東京都港区芝4-6-16-801
- ・TEL 03-6459-4965 FAX 03-6809-4808 Mail info.ssc@seven-stars.co.jp
- ・URL <https://sevenstars-consulting.com/>